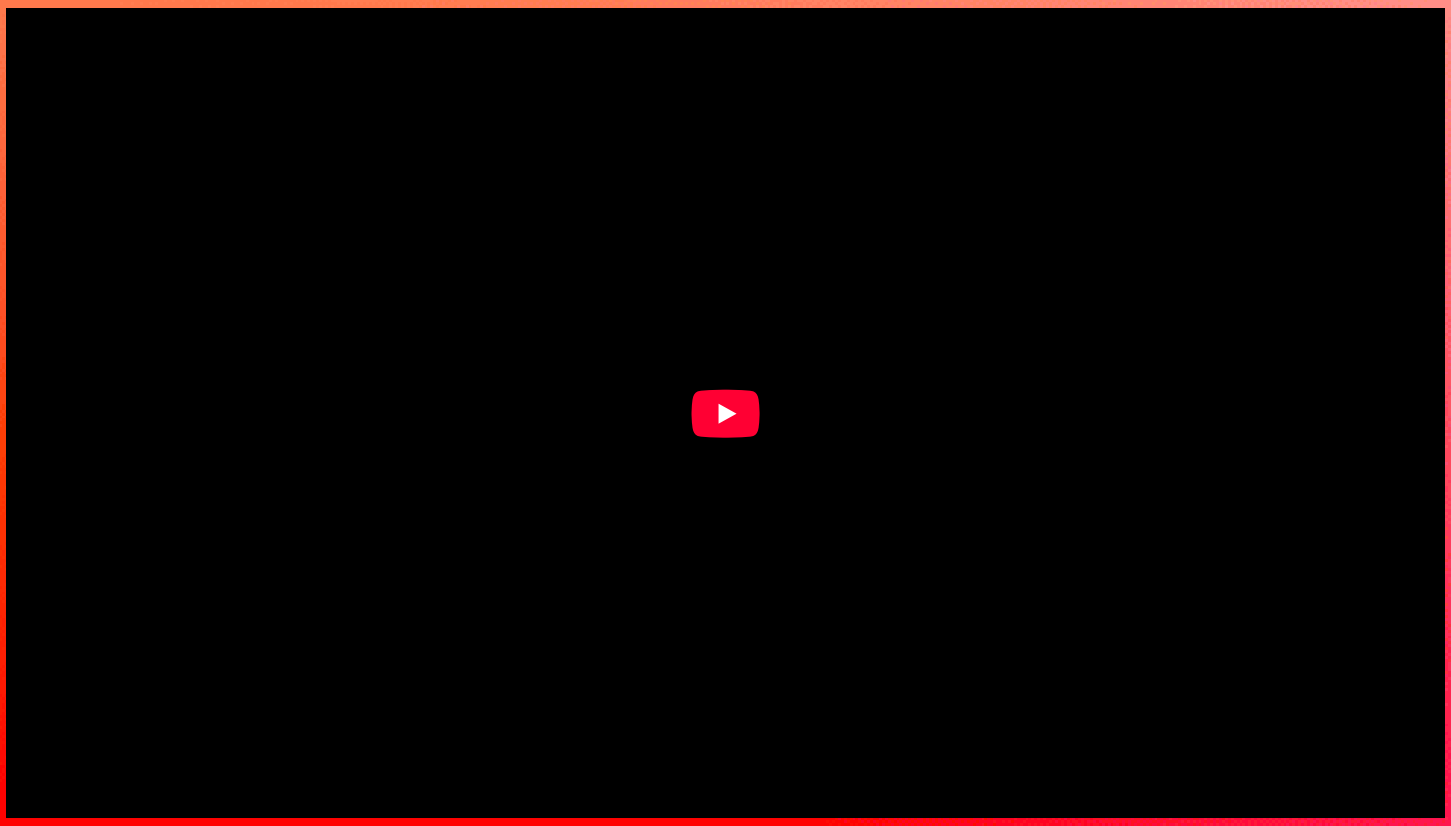
skillsday

Formation Convaincre et persuader

Cette formation « Neuropersuasion » vous apprendra les mécanismes inconscients qui régissent nos décisions et l'art de la persuasion auprès de vos prospects !



Avec Skillsday, vos collaborateurs seront capables de :

- Mieux comprendre comment fonctionne le cerveau dans la prise de décision
- Mieux adapter son art de la persuasion
- Adopter 10 règles indispensables pour convaincre leur interlocuteur des bénéfices de leur solution

Le programme de la formation :

Découvrir les fondamentaux

- Prenez connaissance des 3 cerveaux
- Découvrez comment fonctionne leur structure pour mieux les appréhender
- Familiarisez-vous avec leurs fonctions

Gagnez en impact et en influence

- Apprenez à prendre en compte les valeurs de l'autre dans les interactions pour gagner en impact
- Découvrez comment intégrer ses émotions et celles de ses interlocuteurs pour influencer positivement
- Appropriez vous les 10 règles de la neuropersuasion pour convaincre ses collaborateurs, ses pairs et son manager

Challenge de la neuropersuasion

- Excellez dans les connaissances de la neuropersuasion pour apprendre à convaincre et persuader efficacement
- Entraînez-vous en mettant au défi vos collègues en duel
- Validez votre formation grâce aux compétences acquises
- Obtenez votre certificat en remportant le challenge final

Les modalités disponibles

- Classe virtuelle

Les formats disponibles

La durée

30 minutes en mobile ou e-

Langue

- Conférence
- e-learning
- Présentiel

learning, pour les autres modalités : nous consulter