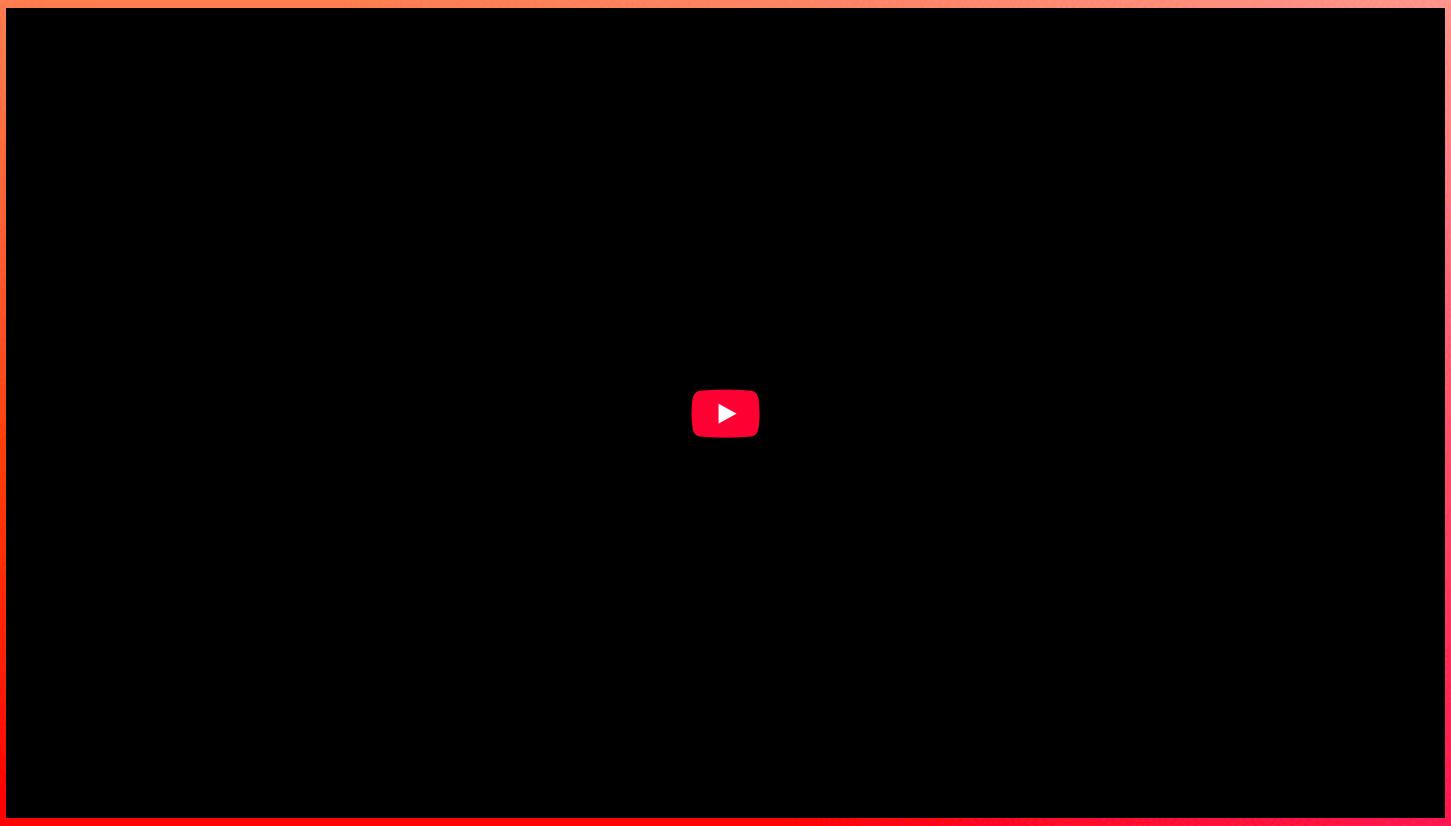
skillsday

Formation Insight selling

Vous rêvez de mieux comprendre votre prospect pour vendre mieux et plus ? Formez-vous à l'insight selling avec Skillsday !



Avec Skillsday, vos collaborateurs seront capables de :

- Impacter le cerveau de leur interlocuteur grâce à 5 techniques
- Aider leur client à construire une vraie vision d'achat en révélant les défauts et les limites de la situation actuelle
- Créer un sentiment d'urgence pour éviter les blocages

Programme de la formation

Les mécanismes de la prise de décision

- Découvrez les bases de la prise de décision selon la psychologie et les neurosciences et apprenez les techniques pour influencer l'esprit de votre client

Pourquoi changer ?

- Ébranlez la confiance de votre client dans sa situation actuelle pour lui faire comprendre la nécessité d'un changement
- Rendez ce changement attractif en proposant à votre prospect une vision d'achat alignée avec ses objectifs

Pourquoi maintenant ?

- Jouez sur le risque pour faire comprendre au client la nécessité de changer au plus vite
- Découvrez comment l'inciter à une prise de décision rapide

Pourquoi nous ?

- Charmez le client en lui racontant une histoire dont il est le héros… et où vous tiendrez le rôle du mentor qui l'aide à réaliser ses objectifs
- Prouvez-lui que vous êtes le partenaire le mieux positionné pour répondre à ses

Challengez-vous

- Testez vos connaissances et votre maîtrise de l'insight selling puis remportez votre certificat

besoins

Les modalités disponibles

- Classe virtuelle
- Conférence
- e-learning
- Présentiel

Les formats disponibles

La durée

60 minutes en mobile ou e-learning, pour les autres modalités : nous consulter

Langue

skillsday

Skillsday est un organisme qui a pour mission de moderniser et digitaliser la formation en entreprise pour former, vraiment !

06 81 89 28 99

hello@skillsday.com