

Formation Insight selling

Vous rêvez de mieux comprendre votre prospect pour vendre mieux et plus ? Formez-vous à l'insight selling avec Skillsday !



Avec Skillsday, vos collaborateurs seront capables de :

Impacter le cerveau de leur interlocuteur grâce à 5 techniques

Aider leur client à construire une vraie vision d'achat en révélant les défauts et les limites de la situation actuelle

Créer un sentiment d'urgence pour éviter les blocages

Programme de la formation

Les mécanismes de la prise de décision

- Découvrez les bases de la prise de décision selon la psychologie et les neurosciences et apprenez les techniques pour influencer l'esprit de votre client

Pourquoi nous ?

- Charmez le client en lui racontant une histoire dont il est le héros... et où vous tiendrez le rôle du mentor qui l'aide à réaliser ses objectifs

Pourquoi changer ?

- Ébranlez la confiance de votre client dans sa situation actuelle pour lui faire comprendre la nécessité d'un changement
- Rendez ce changement attractif en proposant à votre prospect une vision d'achat alignée avec ses objectifs

Challengez-vous

- Testez vos connaissances et votre maîtrise de l'insight selling puis remportez votre certificat

Pourquoi maintenant ?

- Jouez sur le risque pour faire comprendre au client la nécessité de changer au plus vite
- Découvrez comment l'inciter à une prise de décision rapide



- Prouvez-lui que vous êtes le partenaire le mieux positionné pour répondre à ses besoins

Les modalités disponibles

- Classe virtuelle
- Conférence
- e-learning
- Présentiel

Les formats disponibles



La durée

60 minutes en mobile ou e-learning, pour les autres modalités : nous consulter

Langue



Skillsday est un organisme qui a pour mission de moderniser et digitaliser la formation en entreprise pour former, vraiment !

06 81 89 28 99

hello@skillsday.com

